Norway Sea Urchin AS

”Producer of high-end sea urchins for high end customers”

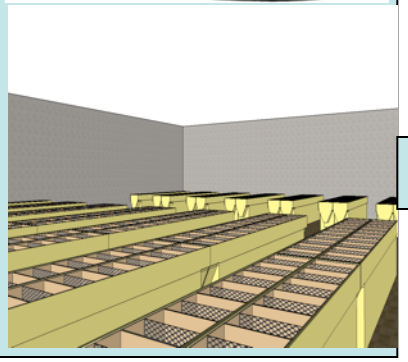
Forretningsidé

Innfangning av kråkeboller

Ægir AS

Oppfôring

NORWAY SEA URCHIN AS



Pakking, salg og marked

NORWAY KING CRAB

Troika Seafood

Om oss

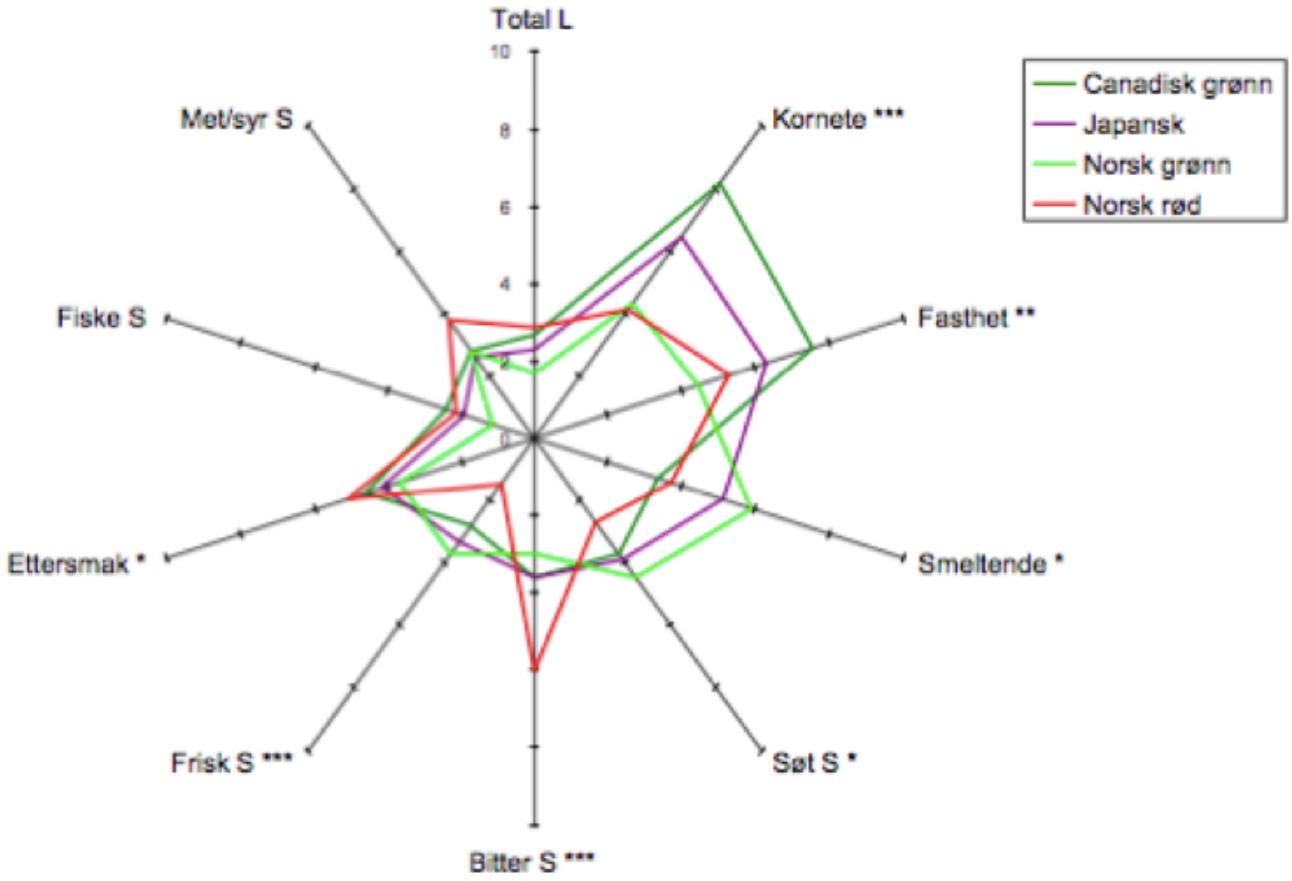
- Idé som oppstod 2009
- Det ble skrevet bacheloroppgave om idéen
- Forstudie påbegynt januar 2010, selskap stiftet høsten 2010
- Etablerte produksjonsanlegg i leide lokaler høsten 2011
- Friend of the Sea-godkjent våren 2012
- Avsluttet produksjon etter drøyt 12 måneders produksjon

Produktet

- Kråkeboller av høy kvalitet til HORECA-markedet
- Streng kvalitetskontroll
- INGEN parasitter
- Full sporbarhet på partinivå
- FOTS-godkjenning

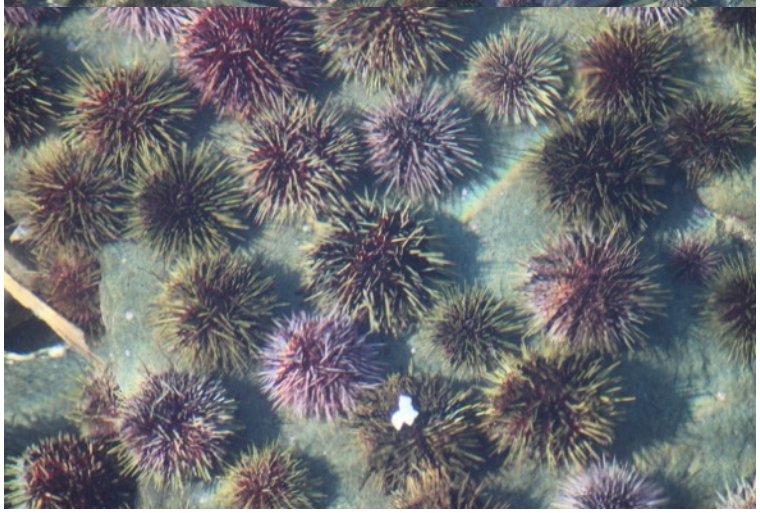
NORWAY SEA URCHIN AS

Smak



Hvorfor Båtsfjord?

- Tilgang på råstoff av høy kvalitet
- Tilgjengelige lokaler
- Båtsfjord trenger ”flere ben å stå på”
- Kan skape 3-4 arbeidsplasser i Båtsfjord
- Mye tareskog er borte



Fangst

Dykkere

- Fungerte bra, opptil 200kg/dag
- Veldig uforutsigbare
- Vær var en utfordring for dykkere 192 dager/år
- Høy risiko

ROV

- ROV, opptil 500kg/dag, kanskje mer
- Ikke like fleksibel
- Erfaring vedr ROV nødvendig
- Dyr
- Må drives i kombinasjon med annet fiske

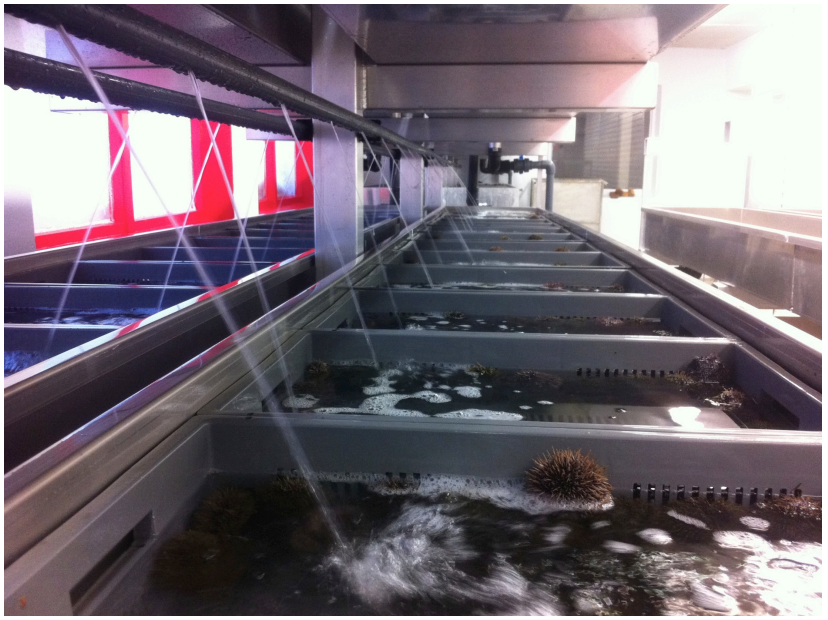
NORWAY SEA URCHIN AS

Oppfôring

- Landbasert (kontroll)
- Kapasitet på 3000kg
- Sårbart ift vannstans
- Fungerte greit
- ”riktig” fôring ble en utfordring

Lysstyring / utsettelse av gyting

- Kråkebollene gyter naturlig på vår
- Hva trigger dette?
- Gjennomførte lysstyringsprosjekt
- Lysstyringen ga god effekt, men må videreutvikles.



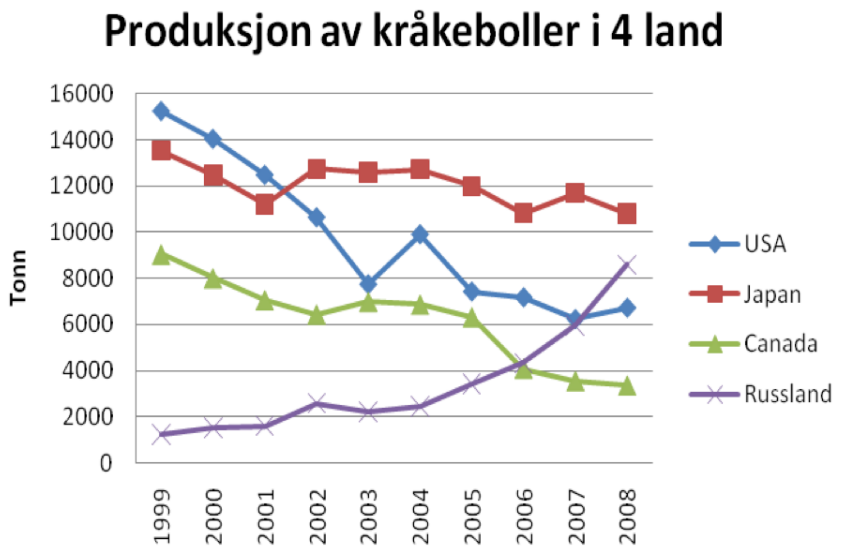
NORWAY SEA URCHIN AS

Salg

- Størst marked i Asia, men også Europa og USA etterspør.
- Hadde fokus på Norden og Asia
- Andre leverandører selger via nett
- Tåler 48t transport før reutsetting i kar

Utfordringer vedr salg

- Logistikk
- På toppen av en annen AWB
- ”Riktig” pakking må videreutvikles
- Selg hele kråkeboller
- Sesong er et pluss (neste slide)
- Stort ulovlig fiske



Copyright: Jan Arve Gjøvik

NORWAY SEA URCHIN AS

Country	Fishing Region	Jan	Feb	Mar	Apr	Mai	Jun	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Des
Canada	West Coast Canada												
	East Coast Canada												
USA	Boston												
	Alaska												
	Los Angeles												
	San Francisco												
Mexico	Ensenada												
Chile	Northern Chile												
	Chiloe												
	Punta Arenas												
Russia	Kuril Islands												
	Sakhalin Island												
China	Dalian												
Japan	Hokkaido East												
	Hokkaido South												
	Aomori												
	Sanriku												

OK to Fish

Limited

Restricted

Forutsetninger for å lykkes

- Fangst
  - Forutsigbar råstofftilgang
- Oppfôring
  - Behov for mer FoU-arbeid vedr gyting
  - Utvikling av en bedre pakketeknikk
- Logistikk
  - Etablere en fungerende logistikk for små volumer
- Salg
  - La en etablert salgsorganisasjon ta salget i begynnelsen tom at volumet blir stort nok til at man kan kjøre egne AWB
- Finansiering
  - Offentlig finansering nødvendig

Avsluttningsvis

-Stort marked

-Stor tilgang på råvarer

-Kultivering av fjordsystemet

-Arbeidsplasser og drift i gamle bygg

-Fra ”pest og plage” til ressurs

Spørsmål?